

Obtenir l'emploi que vous voulez : le réseau



Landing the Job You Want – Networking

Saviez-vous que...

... les annonces de la presse locale ne représentent qu'une petite partie des emplois disponibles et seul un petit pourcentage de gens obtiennent un emploi en y répondant ?

... la plupart des demandeurs d'emploi se tournent vers ces offres publiées, augmentant ainsi la concurrence pour des postes déjà peu nombreux ?

... environ 60 % des demandeurs d'emploi trouvent leur nouveau travail avec l'aide de leurs amis, de leurs relations ou des membres de leur famille ?

Le réseau de contacts et de relations est l'un des moyens les plus efficaces de trouver un emploi, comme l'indiquent les faits et chiffres ci-dessus. Mais comment fonctionne cette méthode de recherche d'emploi ? Et comment l'utiliser pour trouver votre prochain emploi ?

Ce sont là des questions auxquelles vous devez répondre tandis que vous poursuivez votre recherche d'emploi. Cette fiche d'information vous aide à définir et à comprendre le rôle de votre réseau dans votre recherche d'emploi tout en vous donnant des conseils pour en faire un élément central de votre plan de carrière.

Établir des contacts et des relations

Cultiver son réseau revient essentiellement à cela. Mais qui sont ces contacts et relations ? En général, ce sont des gens qui peuvent vous donner des pistes d'emploi. Vous connaissez probablement beaucoup de personnes aptes à repérer un emploi qui pourrait vous convenir. Elles peuvent avoir des idées sur les différents types d'emplois et de secteurs d'activité à explorer, ou vous mettre en contact avec quelqu'un de mieux informé sur d'autres possibilités.

Une bonne relation est quelqu'un qui peut :

- vous offrir un emploi ;
- vous informer d'une possibilité d'emploi ou d'un poste vacant ;
- vous adresser à une personne susceptible de vous obtenir un entretien ;
- examiner votre curriculum vitae ;
- vous donner le nom d'une personne susceptible de faire l'une des choses qui précèdent.

Établir votre réseau

La création d'un réseau de contacts et de relations est essentielle au succès de votre plan de carrière. Mais par où commencer ? Commencez par vous tourner vers votre réseau actuel, c'est-à-dire vers les personnes que vous connaissez déjà. Ajoutez-y les contacts que celles-ci pourront vous suggérer au fil de votre quête, ainsi que quelques-unes des personnes ci-dessous :

- membres de votre profession ;
- anciens camarades de classe ou membres d'une association d'anciens élèves ;
- anciens employeurs ;
- anciens collègues ;
- parents et voisins ;
- médecins et dentistes ;
- prêtres ;
- enseignants ;
- professionnels en contact avec leurs clients au quotidien (agents d'assurance, commerçants, coiffeurs, pharmaciens, employés de banque, etc.) ;
- personne chargée des entretiens d'embauche dans une entreprise qui vous a refusé un emploi.

Efforcez-vous de continuer à étoffer votre réseau en y ajoutant de plus en plus de gens susceptibles de vous aider à trouver un bon emploi. N'oubliez pas de tenir ces relations au courant de vos progrès. En plus des personnes mentionnées, d'autres ressources pourraient s'avérer utiles :

- pages jaunes de l'annuaire ;
- organismes publics ;
- congrès et salons professionnels ;
- associations de bénévoles ;
- calendriers d'entreprise ;
- annuaire de votre association d'anciens élèves ;

- club de santé ;
- revues professionnelles ;
- chambres de commerce ;
- clubs et associations civiques (Rotary Club, Lions Club, etc.) ;
- centres pour l'emploi ;
- journaux locaux ;
- services de placement et tableaux d'affichage des établissements d'enseignement.

L'établissement d'un réseau demande de l'ingéniosité et de la créativité. Ne négligez aucun contact a priori, car c'est peut-être celui qui vous mettra sur la piste de votre prochain emploi. Tenez compte de tous les groupes de gens que vous côtoyez, sans vous limiter à votre secteur d'activité ou aux personnes que vous connaissez bien. Rien n'empêche quelqu'un que vous connaissez à peine de vous donner des renseignements utiles. Alors, la prochaine fois que vous irez à la banque ou chez votre médecin, ou que vous déjeunerez avec un ancien camarade de classe, apportez quelques exemplaires de votre curriculum vitae pour ajouter quelques contacts à votre réseau.

Prendre l'engagement

Votre réseau est essentiel à votre recherche d'emploi. Plus il y aura de gens qui savent que vous cherchez un emploi, plus vite vous en retrouverez un. Alors, n'hésitez pas à augmenter vos chances en cultivant vos contacts et relations pour dépister les possibilités d'emploi ne figurant pas dans les annonces. Le journal de recherche d'emploi (Job Search Journal) ainsi que d'autres publications du MDCS (MassHire Department of Career Services) sont à votre disposition dans ce centre de carrière MassHire. Par ailleurs, différents ateliers sont à votre disposition pour vous donner plus de conseils sur la façon de cultiver votre réseau.

